CONVOCATÒRIA DE PROVISIÓ DE LLOC DE TREBALL
Tècnic/a comercial 2.0

Vols unir-te a un equip de persones compromeses amb un projecte sostenible, dinàmic i innovador? Som Mobilitat, conjuntament amb Som Energia i Som Connexió, impulsem un projecte transversal per accelerar la transició cap a una societat ecosocial i un model de mobilitat més sostenible.

Breu descripció del lloc Busquem un perfil comercial dinàmic, un/a tècnic/a de gestió de clients i màrqueting digital, que s'encarregui d'augmentar les vendes i comercialitzar els productes i serveis de Som Mobilitat i en el marc de col·laboració amb Som Energia i Som Connexió, en coordinació amb els tres equips comercials.

Les funcions s'orienten a donar resposta a les necessitats del territori mitjançant una combinació estratègica: contacte comercial directe i aplicació de tècniques avançades de màrqueting digital per a la generació de negoci. Treballaràs estretament amb les tres organitzacions i els equips interns per dissenyar plans de dinamització territorial, fer el seguiment de les accions i assegurar l'assoliment dels resultats en els terminis establerts.

TASQUES I FUNCIONS A REALITZAR

- Impulsar, gestionar i fidelitzar una cartera de clients B2B (entitats i empreses) a nivell presencial i digital.
- Desenvolupar i implementar tècniques de conversió i automatització per augmentar la generació de *leads* i la captació de clients.
- Dissenyar i crear estratègies de màrqueting en diverses plataformes i formats digitals per posicionar estratègicament els productes de les tres cooperatives.
- Activar, auditar i controlar eines digitals, analitzant les dades obtingudes, la rendibilitat de la inversió (ROI) i els beneficis.
- Supervisar i optimitzar les campanyes publicitàries per millorar contínuament els resultats.
- Registrar minuciosament les activitats en sistemes ERP i fer el seguiment de l'acompliment dels pressupostos.
- Coordinar-se amb els equips de comunicació o xarxes per agilitzar les estratègies globals de màrqueting i dissenyar noves campanyes.

REQUISITS FORMATIUS I D'EXPERIÈNCIA

- Formació especialitzada en màrqueting digital combinada amb experiència laboral demostrable en vendes i en la comercialització de serveis i productes B2B.

- Expertesa en màrqueting digital i eines d'anàlisi: SEO, SEM, *inbound*, UX/UI, *email marketing*, i *A/B testing*.
- Sòlids coneixements pràctics i experiència en l'ús d'eines de gestió comercial digital (programari ERP) i gestió de projectes (com Trello).
- Experiència en el maneig d'eines de captació i comunicació digital (webs, blogs, codis QR, correu electrònic, xarxes socials). Es valorarà coneixements d'edició de fotos, redacció de continguts i desenvolupament web (WordPress).
- Domini parlat i escrit del català, castellà i anglès.

APTITUDS I HABILITATS

- Visió estratègica comercial enfocada en objectius de negoci i indicadors de rendiment.
- Excel·lents capacitats comunicatives i facilitat de tracte per a l'atenció a clients i col·laboradors.
- Alta capacitat organitzativa i de gestió del temps per treballar en diferents projectes simultanis de forma autònoma i metodològica.
- Iniciativa, flexibilitat i ràpida adaptació als canvis, imprevistos o escenaris de digitalització.

ES VALORARÀ

- Coneixement del model de negoci de l'Economia Social i Solidària i organitzacions autogestionades.
- Experiència en growth marketing, metodologies lean startup o models d'alt creixement i serveis de subscripció.
- Experiència en campanyes d'activisme digital, accions de dinamització de comunitats i coneixements de posicionament/branding.

CONDICIONS DE L'OFERTA

- Jornada completa de 37,5 hores setmanals
- Horari flexible per atendre a oportunitats. Preferentment de dilluns a divendres de 9 h a 14 h i de 15 h a 18 h (presencial i teletreball).
- Ubicació: El lloc de treball s'integra en l'equip de gestió interna de la cooperativa.
- Contracte indefinit
- Salari brut anual a jornada completa: Entre 30.000€ - 35.000€ (Negociable segons perfil)
- Lloc de treball: Mataró i Barcelona
- Data prevista d'incorporació: Immediata

PRESENTACIÓ DE CANDIDATURES

- Termini de presentació: 04/12/2026
- Presenta la teva candidatura a:

  https://sommobilitat.coop/treballa-amb-nosaltres/